

Wir suchen eine/n

Senior Key Account Manager/in (m/w/d)

(DIENSTORT: 1050 WIEN & HOMEOFFICE, 38,5 STD./WOCHE)

Wer wir sind? Ein Team! #oneteamonegoal

Wir glauben an die Kraft von guten Geschichten – und zwar seit unserem ersten Tag im Jahr 2013. Zur richtigen Zeit an die richtige Person erzählt, können wir mit ihnen eine digitale Werbewelt schaffen, die relevant ist und einen Mehrwert für das Leben der Menschen bietet – mit Native Advertising und Content Marketing.

Wir sind ein 30-köpfiges, dynamisches, bunt zusammengemischtes Team, das mit viel Spaß und Enthusiasmus täglich daran arbeitet, die digitale Welt zu verändern. Unser Ziel ist es, neue Werbemöglichkeiten zu etablieren, die Menschen wieder gerne konsumieren.

Zur Unterstützung unseres Teams suchen wir eine/n talentierte/n und hoch motivierte/n Senior Key Account Manager/in (m/w/d) mit dem richtigen Mindset.

Das erwartet dich bei uns — Aufgaben, die du gerne machst

Du arbeitest sehr selbständig, bekommst die volle Verantwortung in der Betreuung von Agenturen und baust eigenständig Direktkundenbeziehungen in Österreich, Deutschland sowie in der Schweiz auf.

- Identifikation, Ansprache & Akquisition von Neukunden
- Betreuung & Entwicklung von Agenturen
- Präsentation, Consulting & Verkauf von Content-Strategien an Direktkunden & Agenturen
- Verantwortung der Umsatzziele bei Neu- & Bestandskunden
- Aufbau, Ausbau & Pflege des branchenspezifischen Netzwerks
- Entwicklung und Umsetzung innovativer Sales-Konzepte gemeinsam mit unseren Developern.

Das bringst du mit — Fähigkeiten, mit denen du die Zukunft gestaltest

- Deine Basis bildet eine kaufmännische Ausbildung und/oder ein einschlägiges Studium
- Du verfügst über einige Jahre Erfahrung im Vertrieb oder in der Kundenberatung im digitalen Umfeld und kennst dich mit klassischen KPIs aus
- Kaltakquise und Kommunikation liegen dir im Blut & du suchst den Kundenkontakt, um durch deine gewinnende Art zu überzeugen
- Zahlenaffinität, Einfühlungs- & Durchhaltevermögen sind deine Stärken
- Teamgeist, eine positive Attitude & innovativer Spirit stecken in deiner DNA

Das bieten wir dir — ein inspirierendes Umfeld mit Allrounder-Package

- Top-Kunden mit direkter Betreuung
- gemeinsames Wachsen in AT, DE und CH sowie ein motiviertes Team
- Nationale/Internationale Veranstaltungen & passende Weiterbildung
- Wiener Linien Jahreskarte, damit du umweltfreundlich mobil bist
- Zusammenarbeit in flachen Hierarchien auf Augenhöhe und mit content garden technologies ExpertInnen
- Teamevents aller Art: Listen & Lunch, Engerl-Bengerl-Spiel, uvm.
- Zentrales Office mit Loft-Flair; höhenverstellbares Desk Sharing & Ruheraum für kurze Entspannung
- Kaffee, Tee und Gesundes für zwischendurch für die richtige Power
- Großer Lunchbereich, weil wir sehr gerne gemeinsam Essen
- Homeoffice (bis zu 50% möglich)
- IT-Ausstattung (Laptop & Handy)

Gehalt – das Leben lässt sich schließlich nicht durch Luft und Liebe finanzieren

Das Paket wird individuell ausverhandelt – wir suchen erfahrene Persönlichkeiten und starten deshalb mit einem Jahresbruttogehalt ab € 45.000,- (38,5 Std.; IT-KV). Zusätzlich erhältst du zu deinem Fixum eine attraktive erfolgsabhängige Provision.

content garden technologies ist ein Unternehmen, das die Chancengleichheit fördert.

Wenn du Teil unseres großartigen Key Account Teams werden möchtest, freuen wir uns schon heute auf deine Bewerbung an jobs@content-garden.com, z.Hd. Patricia Höreth, People & Culture Managerin.

content garden technologies GmbH | Spengergasse 37/Top 3 | A-1050 Vienna